



Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition)

Christian Ott

[Download now](#)

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition)

Christian Ott

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian Ott

Masterarbeit aus dem Jahr 2011 im Fachbereich BWL - Bank, Börse, Versicherung, Note: 1,3, Universität Potsdam, Sprache: Deutsch, Abstract: „Banking is necessary, banks are not.“ konstatierte Bill Gates mit Verweis auf das Online-Banking in den 90er Jahren sehr polemisch. Das Aufkommen des Online-Banking schien die Bankfiliale und den Banker überflüssig werden zu lassen. Tatsächlich lassen sich heute viele Finanzdienstleistungen ohne den persönlichen Kontakt zu einem Berater vom Kunden online erledigen. Überflüssig sind Filialen und Berater bisher deshalb aber nicht geworden, denn die Nachfrage nach Information und Beratung steigt immer noch an. Einige Jahre später mit dem Aufkommen von Social Software, stellt sich eher die Frage, auf welchen Wegen Kunden sich informieren und ihren Bedarf nach Information decken. Was bisher meist durch den Berater geschehen ist, passiert heute oft durch Recherche und Austausch Gleichgesinnter im Internet. Im Bereich kleiner Privatkredite und –anlagen geraten Banken verstärkt durch P2P-Banking-Portale unter Druck. Dieses Thema gewann im Zuge der Reputationsverluste der Banken während und nach der Finanzkrise und der sich ständig weiterentwickelnden Möglichkeiten des Internets an Aktualität. Das Vertrauen in Kreditinstitute hat gelitten. Kunden fühlen sich verunsichert und nicht in der Lage das Risiko einer Anlage mit Hilfe des Beraters adäquat einzuschätzen, weil die Beratungsleistung in manchen Fällen von zweifelhafter Qualität ist. So ist es nachvollziehbar, dass der Wunsch besteht, die klassischen Finanzintermediäre zu meiden. Communities, Blogs und Foren spielen heute für viele Kunden bei der Anlageentscheidung eine größere Rolle als die Beratung in der Bank. Doch nicht nur die Beratung wird durch die User selbst organisiert. Auch eine Kernaufgabe der Banken, nämlich die Finanzintermediation wird durch gemeinschaftliche Selbstorganisation substituiert und Kreditinstitute werden teilweise oder ganz aus diesem Prozess ausgeschlossen. Neben den sozialen Motiven locken die augenscheinlich günstigen Zinssätze auch den ertragsorientierten Anleger und den kostenbewussten Schuldner auf die P2P-Banking-Portale. Die Interaktivität und Schnellebigkeit des Web 2.0 spielt hier eine große Rolle und ist im Begriff die Finanzdienstleistungsbranche in ähnliche Veränderungsdynamiken zu zwingen. Gleichzeitig verpassen Banken den Anschluss beim Ausschöpfen der Möglichkeiten des Web 2.0 und damit auch die Chance ihren angeschlagenen Ruf zu verbessern und neue Geschäftsmodelle zu etablieren.

 [Download Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs ...pdf](#)

 [Read Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking ...pdf](#)

Download and Read Free Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian Ott

From reader reviews:

Angela Jones:

Have you spare time for a day? What do you do when you have more or little spare time? Sure, you can choose the suitable activity with regard to spend your time. Any person spent their particular spare time to take a stroll, shopping, or went to the particular Mall. How about open or read a book allowed Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition)? Maybe it is to be best activity for you. You know beside you can spend your time together with your favorite's book, you can cleverer than before. Do you agree with it has the opinion or you have some other opinion?

Amy Hewitt:

Book is to be different for every grade. Book for children until adult are different content. As it is known to us that book is very important usually. The book Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) was making you to know about other knowledge and of course you can take more information. It is quite advantages for you. The reserve Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) is not only giving you far more new information but also to become your friend when you really feel bored. You can spend your current spend time to read your e-book. Try to make relationship while using book Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition). You never sense lose out for everything in case you read some books.

Homer Simon:

In this 21st centuries, people become competitive in every way. By being competitive today, people have do something to make these people survives, being in the middle of the crowded place and notice by means of surrounding. One thing that occasionally many people have underestimated that for a while is reading. Sure, by reading a book your ability to survive enhance then having chance to remain than other is high. In your case who want to start reading some sort of book, we give you this kind of Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) book as nice and daily reading guide. Why, because this book is greater than just a book.

Brandon Seymour:

A lot of people always spent their very own free time to vacation or perhaps go to the outside with them family or their friend. Do you realize? Many a lot of people spent that they free time just watching TV, or perhaps playing video games all day long. If you want to try to find a new activity here is look different you can read some sort of book. It is really fun for you personally. If you enjoy the book that you just read you can spent 24 hours a day to reading a reserve. The book Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) it is quite good to read. There are a lot of those who recommended this book. These folks were enjoying reading this book. In the event you did not have enough space to

develop this book you can buy the e-book. You can m0ore quickly to read this book from a smart phone. The price is not too costly but this book offers high quality.

**Download and Read Online Social Software im Kreditgeschäft:
P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian
Ott #V0FLSKEGWBZ**

Read Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott for online ebook

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Free PDF download, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott books to read online.

Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott ebook PDF download

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Doc

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Mobipocket

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott EPub